

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
КАФЕДРА ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ДИСЦИПЛИН

Рабочая программа дисциплины (модуля)

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО

Направление и направленность (профиль)

38.03.06 Торговое дело. Международная логистика и управление поставками

Год набора на ОПОП
2020

Форма обучения
заочная

Владивосток 2024

Рабочая программа дисциплины (модуля) «Коммерческое право» составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению(ям) подготовки 38.03.06 Торговое дело (утв. приказом Минобрнауки России от 12.11.2015г. №1334) и Порядком организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры (утв. приказом Минобрнауки России от 06.04.2021 г. N245).

Составитель(и):

Алексеевко А.П., кандидат юридических наук, доцент, Кафедра гражданско-правовых дисциплин, Aleksandr.Alekseenko1@vvsu.ru

Утверждена на заседании кафедры гражданско-правовых дисциплин от 23.04.2024 , протокол № 8

СОГЛАСОВАНО:

Заведующий кафедрой (разработчика)

Пурге А.Р.

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ	
Сертификат	1576582219
Номер транзакции	0000000000D025A0
Владелец	Пурге А.Р.

Заведующий кафедрой (выпускающей)

Юрченко Н.А.

ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ	
Сертификат	1575639371
Номер транзакции	0000000000D02A4C
Владелец	Юрченко Н.А.

1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины Коммерческое право является формирование у студентов способности применять нормативные правовые акты, реализовывать нормы материального и процессуального права касающиеся правового регулирования коммерческой деятельности и выработка способности толковать нормативные правовые акты в обозначенной сфере.

Задачами освоения дисциплины Коммерческое право являются:

формирование знаний о системных связях между источниками правового регулирования отношений в сфере в сфере торгового оборота (по юридической силе, сфере действия), структурных связей между статьями, параграфами, главами, разделами нормативно-правовых актов, а также структуры и иерархии нормативно-правовых актов, составляющих основу коммерческого права, регулирующих торговый оборот.

формирование умения применять отдельные нормативно-правовые акты по юридической силе в конкретных коммерческих правоотношениях, а также анализировать содержание источников регулирования отношений в сфере торгового оборота с использованием приемов толкования норм права.

формирование навыков установления истинного содержания норм, закрепленных в источниках правового регулирования отношений в сфере в сфере торгового оборота, а также реализации норм материального и процессуального права в конкретной ситуации, возникающей из правоотношений в сфере коммерческого права.

2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Планируемыми результатами обучения по дисциплине являются знания, умения, навыки, соотнесенные с компетенциями, которые формирует дисциплина, и обеспечивающие достижение планируемых результатов по образовательной программе в целом. Перечень компетенций, формируемых в результате изучения дисциплины (модуля), приведен в таблице 1.

Таблица 1 – Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)

Название ОПОП ВО, сокращенное	Код компетенции	Формулировка компетенции	Планируемые результаты обучения	
38.03.06 «Торговое дело» (Б-ТД)	ПК-6	Способность выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение	Знания:	основных понятий, целей, принципов, сферы применения, объектов, субъектов, методологических основ коммерческой деятельности, ее составляющих элементов, договоров в коммерческой деятельности, ее государственное регулирование и контроль
			Умения:	выбирать поставщиков и торговых посредников, заключать договоры и контролировать их соблюдение; организовывать переговорный процесс, в том числе с использованием современных средств коммуникации

			Навыки:	владения нормами деловой переписки и делопроизводства; навыками деловых коммуникаций в профессиональной сфере; навыками делового общения в стандартных профессиональных ситуациях
	ОПК-3	Умение пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовностью к соблюдению действующего законодательства и требований нормативных документов	Знания:	основ права, нравственные нормы и обязанности гражданина источников и методов получения нормативной и технической документации
Умения:			осуществлять поиск и получение нормативной документации	
Навыки:			поиска и получения необходимой нормативно-правовой документации	

3. Место дисциплины (модуля) в структуре основной образовательной программы

Коммерческое право, является дисциплиной по выбору и относится к профессиональному циклу. Дисциплина для студентов очной формы обучения изучается в 4 семестре, студенты заочной формы обучения изучают дисциплину на 3 курсе. Усвоение студентами компетенций дисциплины контролируется фондом оценочных средств (ФОС).

Входными требованиями, необходимыми для освоения дисциплины, является наличие у обучающихся компетенций, сформированных при изучении дисциплин и/или прохождении практик «Правоведение». На данную дисциплину опираются «Курсовое проектирование», «Правовое регулирование профессиональной деятельности».

4. Объем дисциплины (модуля)

Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу с обучающимися (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу, приведен в таблице 2.

Таблица 2 – Общая трудоемкость дисциплины

Название ОПОП ВО	Форма обучения	Часть УП	Семестр (ОФО) или курс (ЗФО, ОЗФО)	Трудо-емкость (З.Е.)	Объем контактной работы (час)					СРС	Форма аттес-тации	
					Всего	Аудиторная			Внеауди-торная			
						лек.	прак.	лаб.	ПА			КСР
38.03.06 Торговое дело	ЗФО	Бл1.Б	3	3	15	8	6	0	1	0	93	3

5. Структура и содержание дисциплины (модуля)

5.1 Структура дисциплины (модуля) для ЗФО

Тематический план, отражающий содержание дисциплины (перечень разделов и тем), структурированное по видам учебных занятий с указанием их объемов в соответствии с

учебным планом, приведен в таблице 3.1

Таблица 3.1 – Разделы дисциплины (модуля), виды учебной деятельности и формы текущего контроля для ЗФО

№	Название темы	Кол-во часов, отведенное на				Форма текущего контроля
		Лек	Практ	Лаб	СРС	
1	Понятие коммерческого права	1	0.75	0	13	тест, собеседование
2	Государственное регулирование торговой деятельности.	1	0.75	0	11	тест, собеседование
3	Товарный рынок и правовое регулирование отношений в сфере конкуренции	1	0.75	0	11	кейс-задачи
4	Защита конкуренции на товарном рынке	1	0.75	0	11	кейс-задачи
5	Правовое обеспечение качества товаров	1	0.75	0	11	проект
6	Коммерческая тайна.	1	0.75	0	11	кейс-задача
7	Договор в коммерческой деятельности	1	0.75	0	11	деловая игра
8	Имущественная ответственность в торговом обороте	1	0.75	0	14	деловая игра
Итого по таблице		8	6	0	93	

5.2 Содержание разделов и тем дисциплины (модуля) для ЗФО

Тема 1 Понятие коммерческого права.

Содержание темы: Содержание темы: Понятие коммерции. Предмет коммерческого права. Метод коммерческого права. Соотношение коммерческого права и иных отраслей права. Коммерческое право и гражданское право. Коммерческое право и предпринимательское право. Коммерческое право и торговое право. Подходы к определению понятия коммерческого права. Структура коммерческого права. Источники коммерческого права. Субъекты коммерческого права: коммерческие юридические лица, индивидуальные предприниматели, государство, саморегулируемые организации. Объекты коммерческого права.

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Практическое занятие проводится с применением тестовых заданий и собеседования. Лекция проводится в виде вводной лекции.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к тесту и собеседованию.

Тема 2 Государственное регулирование торговой деятельности.

Содержание темы: Содержание темы: Методы государственного регулирования торговой деятельности. Требования к организации и осуществлению торговой деятельности. Санитарно-эпидемиологические требования к предприятиям торговли. Требования к организации розничных рынков. Требования к организованным торгам. Правовое регулирование отдельных видов торговой деятельности: оборот лекарств, табака, драгоценных металлов, этилового спирта и алкоголя.

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Лекция проводится в форме лекции беседы. Практическое занятие проводится с применением теста и собеседования.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к лекции, подготовка к тесту и собеседованию.

Тема 3 Товарный рынок и правовое регулирование отношений в сфере конкуренции.

Содержание темы: Содержание темы: Понятие товарного рынка. Виды товарных рынков. Продуктовые границы товарного рынка. Географические границы товарного рынка. Понятие и социально-экономическая роль конкуренции. Способы создания конкурентной среды. Монополия и ее виды. Виды естественных монополий. Доминирующее положение на рынке. Федеральная антимонопольная служба как регулятор конкуренции.

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Лекция проводится в форме лекции беседы. Практическое занятие проводится с применением теста и собеседования.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к лекции, подготовка к решению кейс-задач.

Тема 4 Защита конкуренции на товарном рынке.

Содержание темы: Содержание темы: Виды злоупотреблений на товарном рынке. Монопольно высокие (низкие) цены. Порядок определения монопольно высокой (низкой) цены. Метод сравнения. Метод кумуляции издержек. Ограничивающие конкуренцию соглашения и согласованные действия. Контроль за экономической концентрацией. Ответственность за злоупотребление доминирующим положением на рынке. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Лекция проводится в форме лекции беседы. Практическое занятие проводится с применением теста и собеседования.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к лекции, подготовка к решению кейс-задач.

Тема 5 Правовое обеспечение качества товаров.

Содержание темы: Нормативная основа и понятие технического регулирования. Понятие и цели принятия технического регламента; общие и специальные виды технических регламентов. Содержание и порядок принятия технического регламента. Понятие и цели стандартизации. Виды документов в области стандартизации. Понятие и формы подтверждение соответствия: добровольная сертификация; декларирование соответствия и обязательная сертификация как формы обязательного подтверждения соответствия. Товары, подлежащие обязательной сертификации, перечень которых утвержден постановлением Правительства РФ. Документы в сфере подтверждения соответствия (знак соответствия, декларация о соответствии, сертификат соответствия, знак обращения на рынке). .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Лекция проводится в форме лекции беседы. Практическое занятие проводится с применением теста и собеседования.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к лекции, подготовка материалов к проекту.

Тема 6 Коммерческая тайна.

Содержание темы: Содержание темы: Понятие и правовой статус коммерческой информации. Виды коммерческой информации. Ноу-хау. Коммерческая тайна. Порядок введения режима коммерческой тайны. Права обладателя коммерческой тайны. Ответственность за раскрытие коммерческой тайны.

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Лекция проводится в форме лекции беседы. Практическое занятие проводится с применением теста и собеседования.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к лекции, подготовка к решению кейс-задач.

Тема 7 Договор в коммерческой деятельности.

Содержание темы: Классификация коммерческих договоров. Реализационные коммерческие договоры: договоры купли-продажи в сфере оптовой торговли; договор на

исключительную продажу товаров; биржевые сделки и порядок заключения договора на организованных торгах. Организационные коммерческие договоры: договоры об образовании контрактных объединений (договоры о простом товариществе); договоры об организации перевозок грузов; договоры, заключаемые между организациями различных видов транспорта об обеспечении перевозок грузов. Посреднические договоры в коммерческой деятельности. Посреднические договоры в биржевой деятельности. Договор на брокерское обслуживание: понятие, правовое регулирование, содержание договора. Коммерческие договоры, содействующие торговле: договоры о предоставлении в пользование торговых объектов; договор предоставления торгового места на розничном рынке; договор на оказание рекламных услуг; договор на оказание информационных услуг; договор страхования; договор хранения на товарном складе; договор перевозки грузов.

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Лекция проводится в форме лекции беседы. Практическое занятие проводится с применением теста и собеседования.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к лекции и к деловой игре.

Тема 8 Имущественная ответственность в торговом обороте.

Содержание темы: Понятие и функции имущественной ответственности. Формы имущественной ответственности: убытки и неустойка. Основания имущественной ответственности в коммерческом праве. Ограничение размера имущественной ответственности: ограничения ответственности перевозчика на железнодорожном транспорте, автомобильном транспорте, внутреннем водном транспорте и морском транспорте. Договорное ограничение ответственности. Основания освобождения от имущественной ответственности. Порядок привлечения к ответственности. Претензия. Третейское разбирательство. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: Лекция проводится в форме лекции беседы. Практическое занятие проводится с применением теста и собеседования.

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: подготовка к лекции и к деловой игре.

6. Методические указания по организации изучения дисциплины (модуля)

Успешное освоение дисциплины предполагает активную работу студентов на всех занятиях аудиторной формы, выполнение аттестационных мероприятий, эффективную самостоятельную работу.

В учебном процессе используются активные и интерактивные формы проведения занятий, среди которых деловые и ролевые игры, разбор конкретных юридических казусов в сочетании с внеаудиторной работой. Также предусмотрено проведение тренингов по составлению проектов юридических документов, регистрации юридических лиц, претензионной работы. Для проведения занятий лекционного типа используются учебно-наглядные пособия в форме презентационных материалов, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие темам лекций, представленным в пункте 5 настоящей РПД. Основная цель: формирование и развитие профессиональных навыков обучающихся. В рамках учебного курса предполагаются встречи с представителями профессионального сообщества, также предусмотрено участие профессионалов-практиков при проведении тренингов.

Курс ориентирован на применение широкого комплекса новейших технологий, используемых в учебном процессе в целях более продуктивного усвоения студентами соответствующих знаний по дисциплине. Занятия предполагают использование

мультимедийного оборудования для демонстрации презентаций во время лекций и частично, во время практических занятий. Для поиска нормативно-правовых документов, необходимых для решения казусов и составление проектов документов рекомендуется использовать справочные правовые системы «Консультант Плюс», «Гарант». Также в процессе самостоятельной работы студенты могут использовать электронные ресурсы.

Контроль за текущей успеваемостью студентов наряду с традиционными формами осуществляется с помощью решения кейс-задач, тестирования, проведения деловых игр, выполнения проектов, используется рейтинговая система контроля знаний.

В процессе изучения дисциплины студенту необходимо ориентироваться на самостоятельную проработку лекционного материала, подготовку к практическим занятиям, выполнению кейс-задач.

В процессе самостоятельной работы студент должен уметь не только находить проблему, но и предлагать пути ее решения, научиться дискутировать и отстаивать свою позицию по правовым вопросам, возникающим в сфере гражданских правоотношений. Основу эффективности самостоятельной работы студента составляет умение работать с учебной и дополнительной литературой.

При изучении дисциплины студенты должны овладеть не только теоретическими знаниями, но должны научиться правовыми средствами разрешать практические вопросы. Проработка контрольных вопросов и решение задач помогут закрепить у студентов положения теории и углубят знание предмета, будут способствовать усвоению нового законодательства и развитию навыков составления деловых бумаг, решения конкретных юридических казусов, ведения дискуссий. Семинары проводятся, как правило, по наиболее важным и сложным темам учебного курса. Они способствуют более глубокому усвоению студентами знаний по теме, формированию у них способностей творчески мыслить и свободно выступать перед аудиторией, умения анализировать правовые проблемы и коллизии, аргументировано и корректно доказывать свою точку зрения. Подготовка к практическому занятию предусматривает самостоятельную работу студентов с рекомендованной учебной и научной литературой, основными источниками права, обзорами судебной практики, в процессе которой делаются необходимые записи. В ходе выступления целесообразно приводить сведения и факты из материалов научной юридической литературы и периодических изданий, использовать материалы судебной практики. Выступления можно готовить в форме реферативного обзора наиболее актуальных научных статей, монографий, материалов научных конференций и других важных источников научно-практической информации.

Изучение дисциплины завершается в форме текущей аттестации. Студенту следует подготовиться к ней, изучить вопросы. Аттестация проводится посредством ответа на не менее чем два вопроса, выбранных случайным образом.

Вопросы к текущей аттестации:

1. Формы имущественной ответственности: убытки и неустойка.
2. Основания имущественной ответственности в коммерческом праве.
3. Ограничение размера имущественной ответственности.
4. Основания освобождения от имущественной ответственности.
5. Порядок привлечения к ответственности.
6. Третьское разбирательство.
7. Реализационные коммерческие договоры.
8. Организационные коммерческие договоры.
9. Посреднические договоры в коммерческой деятельности.
10. Коммерческие договоры, содействующие торговле.
11. Понятие и правовой статус коммерческой информации.
12. Виды коммерческой информации.
13. Ноу-хау.
14. Коммерческая тайна.

15. Порядок введения режима коммерческой тайны.
16. Права обладателя коммерческой тайны.
17. Ответственность за раскрытие коммерческой тайны.
18. Нормативная основа и понятие технического регулирования.
19. Понятие и цели стандартизации.
20. Добровольная сертификация.
21. Декларирование соответствия и обязательная сертификация.
22. Товары, подлежащие обязательной сертификации.
23. Виды злоупотреблений на товарном рынке.
24. Монопольно высокие (низкие) цены.
25. Ограничивающие конкуренцию соглашения и согласованные действия.
26. Контроль за экономической концентрацией.
27. Ответственность за злоупотребление доминирующим положением на рынке.
28. Понятие товарного рынка. Виды товарных рынков.
29. Продуктовые границы товарного рынка.
30. Географические границы товарного рынка.
31. Монополия и ее виды. Виды естественных монополий.
32. Федеральная антимонопольная служба как регулятор конкуренции.
33. Методы государственного регулирования торговой деятельности.
34. Требования к организации и осуществлению торговой деятельности.
35. Антимонопольное регулирование ценовых агрегаторов.
36. Требования к организации розничных рынков.
37. Требования к организованным торгам.
38. Правовое регулирование отдельных видов торговой деятельности.
39. Предмет коммерческого права. Метод коммерческого права.
40. Соотношение коммерческого права и иных отраслей права.
41. Подходы к определению понятия коммерческого права.
42. Источники коммерческого права.
43. Субъекты коммерческого права.
44. Объекты коммерческого права.

Особенности организации обучения для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов.

При необходимости обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов (по заявлению обучающегося) предоставляется учебная информация в доступных формах с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания, консультации и др.

- для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания, консультации и др.

- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; индивидуальные задания, консультации и др.

7. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)

В соответствии с требованиями ФГОС ВО для аттестации обучающихся на соответствие их персональных достижений планируемым результатам обучения по дисциплине созданы фонды оценочных средств. Типовые контрольные задания, методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений и навыков, а также критерии и показатели, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной

программы, представлены в Приложении 1.

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

8.1 Основная литература

1. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Торговые договоры : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 1090 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18584-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/536352> (дата обращения: 20.09.2024).

2. Договоры коммерческого права. Акты частноправовой унификации в системе источников договорного торгового права : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; ответственный редактор В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 336 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14599-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/520172> (дата обращения: 01.03.2023).

3. Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 590 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14231-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510850> (дата обращения: 01.03.2023).

4. Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 455 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14756-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510642> (дата обращения: 01.03.2023).

8.2 Дополнительная литература

1. Алексеенко, А. П. Коммерческое право : учебное пособие / А. П. Алексеенко. — Владивосток : ВГУЭС, 2020. — 56 с. — ISBN 978-5-9736-0593-3. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/170240> (дата обращения: 30.09.2024). — Режим доступа: для авториз. пользователей.

2. Стригунова, Д. П., Международное коммерческое право : учебник / Д. П. Стригунова. — Москва : КноРус, 2023. — 341 с. — ISBN 978-5-406-10561-0. — URL: <https://book.ru/book/946346> (дата обращения: 25.09.2024). — Текст : электронный.

8.3 Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая профессиональные базы данных и информационно-справочные системы (при необходимости):

1. Научная электронная библиотека «eLIBRARY.RU» – Режим доступа: <https://elibrary.ru/>

2. Образовательная платформа "ЮРАЙТ"

3. Образовательная платформа "ЮРАЙТ" - Режим доступа: <https://urait.ru/>

4. Справочная правовая система «КонсультантПлюс» - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

5. Справочно-правовая система «Гарант» - Режим доступа: <http://www.garant.ru/>

6. Электронная библиотечная система ZNANIUM.COM - Режим доступа: <http://znanium.com/>

7. Электронно-библиотечная система "BOOK.ru"

8. Электронно-библиотечная система "ЛАНЬ"
9. Open Academic Journals Index (ОАИ). Профессиональная база данных - Режим доступа: <http://oaji.net/>
10. Президентская библиотека им. Б.Н.Ельцина (база данных различных профессиональных областей) - Режим доступа: <https://www.prlib.ru/>

9. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля) и перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю) (при необходимости)

Основное оборудование:

- DIS CM 6090 Р Пульт председателя с 2-мя селекторами каналов
- DIS DM 6090 Р Пульт делегата с 2-мя селекторами каналов
- LCD-монитор 17"
- PTZ - Камера
- Двухполосная АС 30Вт MR-44
- Зал судебных заседаний
- Линейный приемник XGA
- Микрофон на гусиной шее 50см, DIS GM 4424
- Микрофон на гусиной шее 50см, DIS GM 4424
- Монитор Samsung 152Т 15"
- Моторизованный экран 300*401 см
- Натяжной экран, 152*203 см
- Ноутбук № 4 Lenovo IdeaPad G5070
- Передатчик XGA сигнала в витую пару CAT5
- Передатчик видеосигналов в витую пару CAT5
- Приемник видеосигнала из витой пары CAT5
- Приемник видеосигналов из витой пары CAT5
- Пульт делегата с 2-мя селекторами каналов, без микрофона системы DCS 6000
- Система аудиовизуального представления информации
- Четырехканальный передатчик XGA сигнала в витую пару CAT5

Программное обеспечение:

- VMware Horizon ViewStandard
- Adobe Connect MeetingLic 9.0 MUL NAMED HOST
- Adobe Flash Player
- Adobe Reader 10 Russian
- Microsoft Office 2010 Standart
- ГАРАНТ-Максимум
- КонсультантПлюс

10. Словарь основных терминов

Акционерное общество - признается общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций; участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Акция - это эмиссионная ценная бумага, закрепляющая права ее владельца (акционера) на получение части прибыли акционерного общества в виде дивидендов, на участие в управлении акционерным обществом и на часть имущества, остающегося после

его ликвидации. Проще говоря, акция делает ее владельца собственником части предприятия.

Коммерческое право — отрасль частного права, регулирующая деятельность в сфере торгового оборота.

Общество с ограниченной ответственностью - общество, уставный капитал которого разделен на доли; участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им долей.

Обыкновенная акция – это акция, владелец которой получает право голоса на собрании акционеров, то есть возможности влиять на управление компанией, однако ему не гарантируется выплата дивидендов.

Филиал - обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения и осуществляющее все его функции или их часть, в том числе функции представительства.

Юридическое лицо - организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.