

МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
ВЛАДИВОСТОКСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
КАФЕДРА ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА И ЛОГИСТИКИ

Рабочая программа дисциплины (модуля)  
**МЕЖДУНАРОДНАЯ КОММЕРЧЕСКАЯ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БАЗОВЫЙ КУРС**

Направление и направленность (профиль)

38.03.06 Торговое дело. Международная логистика и управление поставками

Год набора на ОПОП  
2020

Форма обучения  
заочная

Владивосток 2023

Рабочая программа дисциплины (модуля) «Международная коммерческая деятельность базовый курс» составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению(ям) подготовки 38.03.06 Торговое дело (утв. приказом Минобрнауки России от 12.11.2015г. №1334) и Порядком организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры (утв. приказом Минобрнауки России от 06.04.2021 г. N245).

Составитель(и):

*Юрченко Н.А., доцент, Кафедра таможенного дела и логистики,  
Natalya.Yurchenko@vvsu.ru*

Утверждена на заседании кафедры таможенного дела и логистики от 31.05.2023 ,  
протокол № 10

СОГЛАСОВАНО:

Заведующий кафедрой (разработчика)

Юрченко Н.А.

<b>ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ</b>	
Сертификат	1575639371
Номер транзакции	0000000000A9B8C9
Владелец	Юрченко Н.А.

Заведующий кафедрой (выпускающей)

Юрченко Н.А.

<b>ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ</b>	
Сертификат	1575639371
Номер транзакции	0000000000A96A26
Владелец	Юрченко Н.А.

## 1. Цель и задачи освоения дисциплины (модуля)

Профессиональная деятельность бакалавров торгового дела осуществляется в сфере производства и товарного обращения и направлена на обеспечение функционирования предприятий всех организационно-правовых форм в целях рациональной организации коммерческой деятельности с учетом отраслевой, региональной и номенклатурной специфики предприятия.

Целью дисциплины «Международная коммерческая деятельность. Базовый курс» является получение теоретических знаний, формирование умений и навыков в осуществлении основных процессов международной коммерческой деятельности.

Для достижения цели поставлены следующие задачи:

- изучение теоретических аспектов международной коммерческой деятельности;
- умение анализировать процессы, происходящие в международной коммерческой деятельности;
- умение анализировать зарубежные рынки;
- умение пользоваться нормативной документацией, необходимой для профессиональной деятельности;
- иметь представление о формах осуществления международных сделок;
- получить представление об особенностях правового регулирования международных коммерческих сделок;
- умение определять форму расчетов при совершении международных коммерческих операций.

## 2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Планируемыми результатами обучения по дисциплине являются знания, умения, навыки, соотнесенные с компетенциями, которые формирует дисциплина, и обеспечивающие достижение планируемых результатов по образовательной программе в целом. Перечень компетенций, формируемых в результате изучения дисциплины (модуля), приведен в таблице 1.

Таблица 1 – Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)

Название ОПОП ВО, сокращенное	Код компетенции	Формулировка компетенции	Планируемые результаты обучения	
38.03.06 «Торговое дело» (Б-ТД)	ПК-13	Готовность участвовать в реализации проектов в области профессиональной деятельности (коммерческой, маркетинговой, рекламной, логистической и (или) товароведной)	Знания:	основ реализации проектов в области профессиональной деятельности
			Умения:	работать в команде по определению проблем в международной коммерческой деятельности
			Навыки:	готовность участия в реализации проектов в области международной коммерческой деятельности
	ОПК-3	Умение пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности, готовностью к соблюдению действующего	Знания:	основных нормативно-правовых документов, регламентирующих международную коммерческую деятельность
Умения:			пользоваться нормативными документами в своей профессиональной деятельности	

		законодательства требований нормативных документов	и	Навыки:	работы с различными видами нормативных документов в международной коммерческой деятельности.
--	--	--	---	---------	--

### 3. Место дисциплины (модуля) в структуре основной образовательной программы

Дисциплина «Международная коммерческая деятельность Базовый курс» относится к дисциплинам по выбору.

Д и с ц и п л и н а «Международная коммерческая деятельность» продолжает формирование профессиональных компетенций.

Входными требованиями, необходимыми для освоения дисциплины, является наличие у обучающихся компетенций, сформированных при изучении дисциплин и/или прохождении практик «Коммерческая деятельность».

### 4. Объем дисциплины (модуля)

Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу с обучающимися (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу, приведен в таблице 2.

Таблица 2 – Общая трудоемкость дисциплины

Название ОПОП ВО	Форма обучения	Часть УП	Семестр (ОФО) или курс (ЗФО, ОЗФО)	Трудо-емкость (З.Е.)	Объем контактной работы (час)					СРС	Форма аттес-тации	
					Всего	Аудиторная			Внеауди-торная			
						лек.	прак.	лаб.	ПА			КСР
38.03.06 Торговое дело	ЗФО	Бл1.ДВ.3	4	4	13	4	8	0	1	0	131	Э

### 5. Структура и содержание дисциплины (модуля)

#### 5.1 Структура дисциплины (модуля) для ЗФО

Тематический план, отражающий содержание дисциплины (перечень разделов и тем), структурированное по видам учебных занятий с указанием их объемов в соответствии с учебным планом, приведен в таблице 3.1

Таблица 3.1 – Разделы дисциплины (модуля), виды учебной деятельности и формы текущего контроля для ЗФО

№	Название темы	Кол-во часов, отведенное на				Форма текущего контроля
		Лек	Практ	Лаб	СРС	
1	Основы международной коммерческой деятельности	1	1	0	16	
2	Внешняя торговля в международной коммерческой деятельности	0	1	0	17	
3	Сущность и содержание международных коммерческих операций	1	1	0	16	

4	Осуществление внешнеэкономических связей	1	1	0	16	
5	Международная торговля сырьевыми товарами	0	1	0	16	
6	Международная торговля отдельными видами товаров и услуг.	1	1	0	16	
7	Управление и регулирование международной коммерческой деятельностью	0	1	0	17	
8	Организация международных платежей и расчётов.	0	1	0	17	
<b>Итого по таблице</b>		<b>4</b>	<b>8</b>	<b>0</b>	<b>131</b>	

## 5.2 Содержание разделов и тем дисциплины (модуля) для ЗФО

### *Тема 1 Основы международной коммерческой деятельности.*

Содержание темы: Содержание темы 1. Понятие, сущность и содержание международной коммерческой деятельности. Принципы, функции, задачи международной коммерческой деятельности. Объекты и субъекты международной коммерческой деятельности Участники международной коммерческой деятельности. Проблемы, которые препятствуют развитию Международной коммерческой деятельности Практическое занятие по теме 1. Цель работы: Знакомство с теоретическими аспектами коммерческой деятельности. Анализ процессов, происходящих в коммерческой деятельности. Содержание: 1. Обсуждение основных понятий по теме. 2. Дискуссия о современных тенденциях в сфере международной торговли 3. Выполнение группового ситуационного задания №1 4. Защита результатов групповых заданий. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

### *Тема 2 Внешняя торговля в международной коммерческой деятельности.*

Содержание темы: Содержание темы 2. Сущность и содержание внешней торговли Единство и различия внешней и мировой торговли. Структура внешней торговли. Классические концепции международной торговли. Современные тенденции в развитии внешней торговли Практическое занятие по теме 2. Цель работы: Изучить условия и познакомиться с современными тенденциями в развитии внешней торговли. Содержание: 1. Обсуждение основных понятий по теме. 2. Дискуссия о современных тенденциях в сфере международной торговли 3. Выполнение группового ситуационного задания №2 «Определение структуры внешней торговли на примере различных стран». 4. Защита результатов групповых заданий. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

### *Тема 3 Сущность и содержание международных коммерческих операций.*

Содержание темы: Содержание темы 3. Понятие международных коммерческих операций. Классификация международных коммерческих операций. Классификация внешнеэкономических операций по направлению торговли. Классификация внешнеэкономических операций по видам (группам) товаров и услуг. Классификация внешнеэкономических операций по методам торговли. Классификация внешнеэкономических операций в зависимости от объекта на который обмениваются (товар - товар). Классификация внешнеэкономических операций на основные и обеспечивающие. Порядок проведения внешнеэкономических операций Практическое занятие по теме 3. Цель работы: Познакомиться с содержанием международных коммерческих

операций и условиями их проведения. Содержание: 1. Обсуждение основных понятий по теме. 2. Дискуссия по проблемам осуществления международных коммерческих операций. 3. Выполнение группового ситуационного задания №3 4. Защита результатов групповых заданий. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

#### *Тема 4 Осуществление внешнеторговых связей.*

Содержание темы: Содержание темы 4. Правовое регулирование международной коммерческой деятельности. Основные нормативно-правовые акты российского законодательства, регулирующие внешнеторговую деятельность. Международные соглашения и конвенции, которыми регламентируется международная торговля. Значение и место договоров (контрактов) в международной коммерческой деятельности. Порядок заключения, исполнения, обеспечения и расторжения международных договоров. Базисные условия поставки. Содержание «Инкотермс». Характеристика договора международной купли-продажи товаров. Понятие и сущность договора международной купли-продажи товаров. Структура контракта международной купли-продажи товаров и содержание условий отдельных его разделов. Применение базисных условий поставки при заключении договора международной купли-продажи товаров. Права и обязанности сторон договора международной купли-продажи товаров. Характеристика отдельных международных договоров. Практическое занятие по теме 4. Цель работы: Изучить условия заключения и исполнения договоров международной купли-продажи товаров. Содержание: 1. Обсуждение основных понятий по теме. 2. Знакомство с условиями заключения и исполнения договоров международной купли-продажи товаров 3. Выполнение группового ситуационного задания № 4 «Составить проект договора купли-продажи по заданным товарам на примере конкретных предприятий, сделать выводы» 4. Защита результатов групповых заданий. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

#### *Тема 5 Международная торговля сырьевыми товарами.*

Содержание темы: Содержание темы 5. Особенности и основные тенденции международной торговли сырьевыми товарами Методы осуществления международной торговли сырьевыми товарами Международные товарные соглашения Организация и техника международной биржевой торговли сырьевыми товарами Организация и техника международной аукционной торговли сырьевыми товарами Организация и техника проведения международных торгов (тендеров) сырьевыми товарами. Место России в международной торговле сырьевыми товарами Практическое занятие по теме 5. Цель работы: знакомство с организацией торговли сырьевыми товарами Содержание: 1 Проработка лекционного материала: ознакомление с презентацией лекции, знакомство с дополнительными источниками информации 2. Знакомство с условиями организации международной торговли сырьевыми товарами 3. Выполнение группового ситуационного задания № 5 4. Защита результатов групповых заданий. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

#### *Тема 6 Международная торговля отдельными видами товаров и услуг.*

Содержание темы: Содержание темы 6. Особые режимы осуществления отдельных направлений внешнеторговой деятельности, их специфика и роль. Свободные экономические зоны. Оффшорные зоны. Зоны свободной торговли. Приграничная торговля. Особенности международной торговли объектами интеллектуальной собственности.

Внешнеторговые операции по торговле научно-техническими знаниями: патентами, лицензиями, промышленными образцами, товарными знаками, ноу-хау. Внешнеторговые операции по торговле объектами авторского права: перевод и издание научной и художественной литературы, постановка театральных спектаклей, издание нот и исполнение музыкальных произведений, совместная постановка кинофильмов, прокат и обмен кинофильмами и телепрограммам Международная торговля услугами. Понятие и сущность международной торговли услугами. Виды торговли услугами. Основные направления развития торговли услугами. Россия на мировом рынке услуг. Практическое занятие по теме 6. Цель работы: Изучить условия осуществления международных операций по торговле отдельными видами товаров и услуг. Содержание: 1 Проработка лекционного материала: ознакомление с презентацией лекции, знакомство с дополнительными источниками информации 2. Знакомство с условиями организации международной торговли сырьевыми товарами 3. Выполнение группового ситуационного задания № 6 «Составить проект лицензионного соглашения на право использования объекта патентных прав на примере конкретного предприятия, сделать выводы. Проанализировать структуру экспорта и импорта услуг России за определенный период 4. Защита результатов групповых заданий .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

*Тема 7 Управление и регулирование международной коммерческой деятельностью.*

Содержание темы: Содержание темы 7. Методы и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности. Классификация нетарифных методов. Протекционизм и фритредерство. Таможенные пошлины и нетарифные ограничения. Меры прямого ограничения (Квотирование. Лицензирование Административные и таможенные формальности. Импортные налоги. Сертификация. Предотгрузочная инспекция.) Прочие нетарифные методы. Тарифное регулирование внешней торговли. Таможенные пошлины. Таможенный тариф. Экспортный тариф. Инструменты тарифного регулирования ( Тарифные преференции. Преференциальные ставки. Квотирование. Лицензирование. Добровольные количественные ограничения. Технические барьеры. Особенности отраслевой защиты национального производителя. Демпинг. Антидемпинговые меры. Регулирование внешней торговли на национальном уровне. Сочетание свободной торговли и протекционизма. Валютно-кредитное регулирование внешнеэкономической деятельности Международные регулирующие организации. ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле), ВТО (Всемирная торговая организация), ГАТС (Генеральное соглашение по торговле услугами), ТРИПС (Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности) Практическое занятие по теме 7. Цель работы: Знакомство с методами и принципами государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Содержание: 1 Проработка лекционного материала: ознакомление с презентацией лекции, знакомство с дополнительными источниками информации 2. Знакомство с условиями регулирования внешнеэкономической деятельности. 3. Выполнение группового ситуационного задания № 7 4. Защита результатов групповых заданий .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

*Тема 8 Организация международных платежей и расчётов.*

Содержание темы: Содержание темы 7 Понятие и особенности международных расчетов. Субъекты международных расчетов. Основные виды организации международных расчетов. Типы международных расчетов. Формы международных расчетов. Авансовые платежи (предоплата). Аккредитив. Инкассо. Банковский перевод. Банковский вексель. Банковский чек. Открытый банковский счет. Консигнация. Пластиковые карточки. Блокчейн,

как новая форма международных платежей  
Функции международных расчетов. Функция оплаты. Функция обеспечения. Функция финансирования (кредитования). Документы международного расчета. Переводной вексель или тратта. Коносамент. Коммерческий счет (инвойс). Страховые документы. Официальные сертификаты и лицензии. Мировая валютная система и международные расчеты. Существующие мировые валюты. Потенциальные мировые валютные единицы  
Практическое занятие по теме 8. Цель работы: Определить сущность международных расчетов, порядок их осуществления. Содержание: 1 Проработка лекционного материала: ознакомление с презентацией лекции, знакомство с дополнительными источниками информации 2. Знакомство с условиями организации международных расчетов 3. Выполнение группового ситуационного задания № 8 4. Защита результатов групповых заданий. .

Формы и методы проведения занятий по теме, применяемые образовательные технологии: .

Виды самостоятельной подготовки студентов по теме: .

## **6. Методические указания по организации изучения дисциплины (модуля)**

### ***Рекомендации по изучению дисциплины***

Успешное освоение дисциплины предполагает активную работу студентов на лекциях и практических занятиях, выполнение аттестационных мероприятий, эффективную самостоятельную работу.

В процессе изучения дисциплины студенту необходимо ориентироваться на самостоятельную проработку лекционного материала, подготовку к практическим занятиям, выполнение индивидуального задания по СРС по теме в электронной среде Moodle и написание эссе, самостоятельное изучение некоторых разделов курса.

### ***Методические рекомендации по обеспечению самостоятельной работы***

Цель СРС в процессе обучения заключается, как в усвоении знаний, так и в формировании умений и навыков по их использованию в новых условиях на новом учебном материале.

Самостоятельная работа студентов необходима для закрепления теоретического материала и подготовки к различным формам проведения практических занятий. Самостоятельная работа бакалавров предполагает работу в электронной образовательной среде (ЭОС), сравнительный анализ литературы по проблематике курса, обзор деловой практики по заданной тематике, подготовку к обсуждению тем и дискуссиям в аудитории, написание эссе по заданной теме, подготовка к тестированию по темам курса.

Поиск и сбор первичной и вторичной информации по заявленной проблеме в рамках ситуационных заданий к практическим занятиям и подготовка отчета по результатам самостоятельно проведенных исследований в форме презентации (файл с расширением .ppt). Защита ситуационного задания на практическом занятии с демонстрацией отчета или презентации.

Для проведения занятий лекционного типа используются презентационные материалы, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие темам лекций, представленным в пункте 5 настоящей РПД.

Для успешного освоения предложенных тем или отдельных вопросов следует ознакомиться с содержанием лекций посредством изучения презентаций и рекомендованной литературы. В целях расширения и углубления знаний по той или иной теме следует обратиться не только к рекомендованным, но и другим источникам, представленным в п.10.

На лекциях, проводимых в интерактивном и электронном режимах, излагаются теоретические вопросы по каждой теме. Для успешного освоения предложенных тем следует ознакомиться с содержанием лекций, изучить презентации и материал в представленных электронных учебниках, [видеокурсах](#) и других дополнительных источниках. Литературные



источники, а также законодательные акты в рамках данной дисциплины являются дополнительным способом получения знаний по темам. Главным их назначением является расширение информационного поля, по сравнению с тем объемом знаний, который включен в лекционный курс.

После того как тема будет освоена, следует ответить на вопросы теста самоконтроля. Отметить вопросы, которые встретили затруднение, с целью последующего выяснения на практических занятиях или текущих консультациях по предмету. Затем ответить на контрольный тест по теме в интерактивном курсе в электронной среде Moodle.

После изучения теории по теме на практическом занятии выполняется групповое ситуационное задание на материалах конкретных предприятий с защитой полученных результатов.

Целью выполнения ситуационных заданий является закрепление теоретических знаний, отработка практических навыков и умений.

Содержание ситуационных заданий по каждой теме и порядок их выполнения содержатся в ФОС и в интерактивном курсе в электронной среде Moodle.

К одной из форм самостоятельной работы студентов (СРС) относится выполнение индивидуального задания по СРС. По каждой теме составляется краткий конспект (2-3 страницы машинописного текста формата А4 (шрифт 12 Times New Roman) по вопросу для самостоятельного изучения.

Выполнение индивидуального задания по СРС по каждой теме в электронной среде Moodle осуществляется по вопросам, представленным в таблице 4.

Таблица 4 - Перечень вопросов для самостоятельного изучения дисциплины

№ п/п	№ раздела и темы	Перечень рассматриваемых вопросов для самостоятельного изучения	Часы СРС на выполнение
1	Тема 1. Основы международной коммерческой деятельности	Проблемы при осуществлении международной коммерческой деятельности	10
2	Тема 2. Внешняя торговля в международной коммерческой деятельности	Классические концепции международной торговли	12
3	Тема 3. Сущность и содержание международных коммерческих операций	Лизинговые и подрядные операции в международной торговле.	12
4	Тема 4. Осуществление внешнеторговых связей	Императивные и диспозитивные нормы контракта согласно Гражданского кодекса РФ.	12
5	Тема 5. Международная торговля сырьевыми товарами	Место России в международной торговле сырьевыми товарами	10
6	Тема 6. Международная торговля отдельными видами товаров и услуг.	Россия на международном рынке услуг	12
7	Тема 7. Управление и регулирование международной коммерческой деятельностью	Методы экономического стимулирования международной коммерческой деятельности в России	10
8	Тема 8. Организация международных платежей и расчётов.	В чем состоят отличия международных расчетов от внутренних	11
		всего	89

Еще одной формой самостоятельной работы является написание [эссе](#).

Студентам предлагается самостоятельно выбрать одну из предложенных тем.

Объем [эссе](#) составляет 1.5- 2.0 страницы машинописного текста формата А4.

[Эссе](#) - это обоснование личностной точки зрения студента по выбранной тематике в письменной форме.

Написание [эссе](#) развивает творческое мышление, навыки письменного изложения мыслей. Студенты учатся выявлять причинно-следственные связи, структурировать информацию, формулировать то, что им хотелось бы высказать, аргументировать свою точку зрения, иллюстрируя ее различными примерами, подытоживать изложенный материал.

Тематика эссе и критерии оценки представлены в ФОС.

Промежуточная аттестация (экзамен) осуществляется в форме теста в интерактивном

курсе в электронной среде Moodle. Студентам в произвольной форме формируется тест в 20 вопросов.

### **Вопросы для самостоятельной подготовки к экзамену**

При работе с учебной литературой, методическими пособиями и другими источниками информации в процессе подготовки к аудиторным занятиям и к экзамену бакалавры должны воспользоваться следующим списком контрольных вопросов.

1. Сущность и особенности международной коммерческой деятельности.
2. Особенности развития коммерческой деятельности в России.
3. Основные факторы, определяющие развитие коммерческой деятельности
4. Виды международных коммерческих операций
5. Роль прямых продаж в международной коммерческой деятельности.
- 6.Преимущества и недостатки прямых продаж.
7. Роль посредничества в международной торговле.
8. Виды посредников в международной торговле
9. Субъекты международной торговли
10. Классификация субъектов международной торговли по правовому положению
11. Классификация субъектов международной коммерческой деятельности по характеру собственности
12. Классификация субъектов международной коммерческой деятельности по принадлежности капитала
13. Факторы, определяющие выбор иностранного партнера
14. Формы выхода на внешний рынок
15. Способы установления контактов с потенциальным партнером
16. Сущность свободных экономических зон и их влияние на развитие МКД
17. Сущность и роль оффшорных зон в развитии МКД
18. Понятие «Зона свободной торговли». Роль зон свободной торговли в развитии международной торговли
19. Тарифные методы таможенного регулирования МКД
20. Нетарифное регулирование МКД
21. Способы расчета и виды таможенных платежей
22. Валютный контроль и его роль в регулировании МКД
23. Международная коммерческая сделка
24. Контракт международной сделки купли-продажи
25. Роль базисных условий поставки в осуществлении международных сделок купли-продажи
26. Обязанности продавца и покупателя по базисным условиям поставки Е.
27. Распределение обязанностей между партнерами по сделке при базовых условиях С.
28. Особенности расчетов по международным сделкам купли продажи
29. Основные методы международных платежей
30. Формы расчетов по международным сделкам
31. Сущность и особенности документарного аккредитива
32. Авансовые платежи в международных расчетах
33. Документарное инкассо
34. Торговля по открытым счетам
35. Классификация товарообменных операций
36. Сущность встречных закупок
37. Компенсационные сделки
- 38.Толлинг
39. Бартер
40. Сущность международного лизинга и его роль в развитии МКД
41. Особенности оперативного лизинга
- 42.Сущность и назначение финансового лизинга

43. Развитие международного лизинга в России
44. Ценообразование в МКД
45. Источники информации по «мировым» ценам
46. Поправки при расчетах цены конкретной сделки
47. Способы расчета мировых цен

#### **Особенности организации обучения для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов.**

При необходимости обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов (по заявлению обучающегося) предоставляется учебная информация в доступных формах с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания, консультации и др.

- для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания, консультации и др.

- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; индивидуальные задания, консультации и др.

### **7. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине (модулю)**

В соответствии с требованиями ФГОС ВО для аттестации обучающихся на соответствие их персональных достижений планируемым результатам обучения по дисциплине созданы фонды оценочных средств. Типовые контрольные задания, методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений и навыков, а также критерии и показатели, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы, представлены в Приложении 1.

### **8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)**

#### **8.1 Основная литература**

1. Внешнеэкономическая деятельность : Учебное пособие [Электронный ресурс] : РИОР , 2020 - 128 - Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/document?id=356106>
2. Дегтярева О.И., Васильева Т.Н., Гаврилова Л.Д. и др. Международное торговое дело : Учебник [Электронный ресурс] : Магистр , 2021 - 608 - Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/document?id=368365>
3. Левкин Г. Г., Коновалова О. Н., Коваль О. И. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : Учебники и учебные пособия для вузов [Электронный ресурс] - Москва : Директ-Медиа , 2022 - 181 - Режим доступа: [https://biblioclub.ru/index.php?page=book\\_red&id=687646](https://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=687646)
4. Нуралиев С.У. Международная торговля : Учебник [Электронный ресурс] : НИЦ ИНФРА-М , 2022 - 307 - Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/document?id=397280>
5. Под общ. ред. Хасбулатова Р. И. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА в 2 ч. Часть 1. 2-е изд., пер. и доп. Учебник для вузов [Электронный ресурс] : Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова (г. Москва). , 2021 - 274 - Режим доступа: <https://urait.ru/book/mezhdunarodnaya-torgovaya-politika-v-2-ch-chast-1-473565>
6. Под общ. ред. Хасбулатова Р. И. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА в 2 ч. Часть 2. 2-е изд., пер. и доп. Учебник для вузов [Электронный ресурс] : Российский

экономический университет имени Г.В. Плеханова (г. Москва). , 2021 - 275 - Режим доступа: <https://urait.ru/book/mezhdunarodnaya-torgovaya-politika-v-2-ch-chast-2-473566>

7. Под общ. ред. Хасбулатова Р.И. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА в 2 ч. Часть 1. 2-е изд., пер. и доп. Учебник для бакалавриата и магистратуры [Электронный ресурс] : М.:Издательство Юрайт , 2019 - 274 - Режим доступа: <https://biblio-online.ru/book/mezhdunarodnaya-torgovaya-politika-v-2-ch-chast-1-441471>

8. Под общ. ред. Хасбулатова Р.И. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА в 2 ч. Часть 2. 2-е изд., пер. и доп. Учебник для бакалавриата и магистратуры [Электронный ресурс] : М.:Издательство Юрайт , 2019 - 275 - Режим доступа: <https://biblio-online.ru/book/mezhdunarodnaya-torgovaya-politika-v-2-ch-chast-2-441472>

## **8.2   Дополнительная литература**

1. Арустамов, Э. А., Внешнеэкономическая деятельность. : учебник / Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева. — Москва : КноРус, 2021. — 165 с. — ISBN 978-5-406-05852-7. — URL: <https://book.ru/book/938236> (дата обращения: 26.02.2024). — Текст : электронный.

2. Гуреева, М. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / М.А. Гуреева. — Москва : ФОРУМ : ИНФРА-М, 2023. — 288 с. — (Высшее образование). - ISBN 978-5-8199-0635-4. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1940918> (дата обращения: 26.02.2024).

3. Руднева А.О. Международная торговля : Учебное пособие [Электронный ресурс] : НИЦ ИНФРА-М , 2022 - 273 - Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/document?id=399784>

4. Шаблова Е. Г., Жевняк О. В. ; Под общ. ред. Шабловой Е.Г. МЕЖДУНАРОДНОЕ КОММЕРЧЕСКОЕ (ТОРГОВОЕ) ПРАВО. Учебное пособие для вузов [Электронный ресурс] : Москва : Издательство Юрайт , 2022 - 94 - Режим доступа: <https://urait.ru/book/mezhdunarodnoe-kommercheskoe-torgovoe-pravo-493667>

## **8.3       Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети "Интернет", включая профессиональные базы данных и информационно-справочные системы (при необходимости):**

1. Научная электронная библиотека – <https://elibrary.ru/>

2. Электронная библиотечная система «Университетская библиотека онлайн» - Режим доступа: <https://biblioclub.ru/>

3. Электронная библиотечная система ZNANIUM.COM - Режим доступа: <https://biblio-online.ru/>

4. Электронная библиотечная система ZNANIUM.COM - Режим доступа: <https://znanium.com/>

5. Электронно-библиотечная система "BOOK.ru"

6. Электронно-библиотечная система "ZNANIUM.COM"

7. Электронно-библиотечная система издательства "Юрайт" - Режим доступа: <https://biblio-online.ru/>

8. Электронно-библиотечная система издательства "Юрайт" - Режим доступа: <https://urait.ru/>

9. Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ - Режим доступа: <https://urait.ru/>

10. Open Academic Journals Index (ОАИ). Профессиональная база данных - Режим доступа: <http://oaji.net/>

11. Президентская библиотека им. Б.Н.Ельцина (база данных различных профессиональных областей) - Режим доступа: <https://www.prlib.ru/>

12. Информационно-справочная система "Консультант Плюс" - Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>

## 9. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля) и перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине (модулю) (при необходимости)

### Основное оборудование:

- Canon LaserBase лазерные многофункц. устр-ва ( принтер, сканер, копир)
- Персональный компьютер "В-Tronix office" Монитор АОС 21.5"

### Программное обеспечение:

- Microsoft SharePoint Server Enterprise CAL 2010 Russian

## 10. Словарь основных терминов

**Авансовые поставки** – разновидность встречной торговли, в которой потенциальный получатель оборудования по импорту предварительно (авансом) отгружает фирме-поставщику сырье и п\фабрикаты.

**Агент** – юридическое или физическое лицо, совершающее юридические действия (заключающее сделки) за счет и в интересах другого лица (принципала).

**Агенты валютного контроля** – таможенные органы РФ, подотчетные ГТК РФ (органу валютного контроля), который определяет функции и полномочия этих органов при осуществлении ими валютного контроля в пределах своей компетенции.

**Адвалорная налоговая ставка** – налоговая ставка, установленная в процентах к стоимости

**Беспошлинные товары** – товары, освобождаемые от уплаты таможенных пошлин в соответствии с Законом РФ «О таможенном тарифе»

**Беспошлинная торговля** – таможенный режим, при котором иностранные товары, ввезенные на таможенную территорию РФ, или российские товары продаются в розницу физическим лицам, выезжающим за пределы таможенной территории РФ, в магазинах беспошлинной торговли без уплаты таможенных пошлин, налогов, а также без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера, установленных в соответствии с законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности.

**Валютная политика** – совокупность мероприятий, осуществляемых в сфере международных валютных и других экономических отношений, в целях экономической и валютной стабилизации страны. Формы валютной политики: дисконтная; девизная (валютная интервенция); диверсификация валютных резервов; валютные ограничения; регулирование степени конвертируемости валюты; режим валютного курса; девальвация; ревальвация.

**Внешнеторговая деятельность** – деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью.

**Внешнеторговые беспошлинные сделки** – совершаемые при осуществлении внешнеторговой деятельности сделки, предусматривающие обмен эквивалентными по стоимости товарами, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (далее – бартерные сделки). К бартерным сделкам не относятся сделки, предусматривающие использование при их осуществлении денежных или иных платежных средств.

**Внешняя торговля товарами** – импорт и (или) экспорт товаров. Перемещение товаров с одной части таможенной территории РФ на другую часть таможенной территории РФ, если такие части не связаны между собой сухопутной территорией РФ, через таможенную территорию иностранного государства не является внешней торговлей товарами.

**Внешняя торговля услугами** – оказание услуг (выполнение работ), включающее в себя производство, распределение, маркетинг, доставку услуг (работ) и осуществляемое

способами, указанными в ст. 33 Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

**Встречная торговля** – совокупность различных товарообменных сделок, встречных по направлению движения в которых поставка обусловлена встречной покупкой и наоборот.

**Встречные закупки** – поставка крупных экспортных партий товаров с обязательством произвести встречную закупку от импортера.

**Выпуск товаров** – действие таможенных органов, разрешающее заинтересованным лицам использовать товары в соответствии с условиями заявленной таможенной процедуры или в соответствии с условиями, установленными для отдельных категорий товаров, не подлежащих в соответствии с настоящим Кодексом помещению под таможенные процедуры.

**Государственная поддержка экспорта** – система мер финансового, гарантийного, страхового и административного уровня со стороны специализированных государственных структур (банков, агентств) с целью стимулирования экспорта как правило продукции глубокой степени переработки

**Декларант** – лицо, которое декларирует товары либо от имени которого декларируются товары.

**Заявитель** – российское лицо, являющееся лицом, перемещающим товары для переработки, предоставляющее в таможенню заявление на использование таможенного режима переработки на таможенной территории, получившее лицензию на переработку на таможенной территории и несущее в полном объеме ответственность за правильное и своевременное выполнение условий этого режима и его завершение.

**Запреты и ограничения** – комплекс мер, применяемых в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу, включающий меры нетарифного регулирования, меры, затрагивающие внешнюю торговлю товарами и вводимые исходя из национальных интересов, особые виды запретов и ограничений внешней торговли товарами, меры экспортного контроля, в том числе в отношении продукции военного назначения, технического регулирования, а также санитарно-эпидемиологические, ветеринарные, карантинные, фитосанитарные и радиационные требования, которые установлены международными договорами государств – членов Таможенного союза, решениями Комиссии Таможенного союза и нормативными правовыми актами государств – членов Таможенного союза, изданными в соответствии с международными договорами государств – членов Таможенного союза.

**Иностранные товары** – товары, не являющиеся товарами Таможенного союза, а также товары, которые приобрели статус иностранных товаров.

**Компенсационные сделки** – поставка оборудования в обмен на встречные поставки сырья и п\фабрикатов, производимых на поставленном оборудовании.

**Лизинг** – аренда основных средств производства для их использования в производственных целях арендатором.

**Меры нетарифного регулирования** – комплекс мер регулирования внешней торговли товарами, осуществляемых путем введения количественных и иных запретов и ограничений экономического характера, которые установлены международными договорами государств – членов Таможенного союза, решениями Комиссии Таможенного союза и нормативными правовыми актами государств – членов Таможенного союза, изданными в соответствии с международными договорами государств – членов Таможенного союза.

**Налоги** – налог на добавленную стоимость и акциз (акцизы), взимаемые таможенными органами при ввозе товаров на таможенную территорию Таможенного союза.

**Незаконное перемещение товаров через таможенную границу** – перемещение товаров через таможенную границу вне установленных мест или в неустановленное время работы таможенных органов в этих местах, либо с сокрытием от таможенного контроля, либо с недостоверным декларированием или недекларированием товаров, либо с использованием документов, содержащих недостоверные сведения о товарах, и (или) с использованием поддельных либо относящихся к другим товарам средств идентификации,

равно как и покушение на такое перемещение.

**Перемещение товаров через таможенную границу** – ввоз товаров на таможенную территорию Таможенного союза или вывоз товаров с таможенной территории Таможенного союза.

**Преференция** – предоставление государством льгот и приоритетов предприятиям и организациям в условиях создания благоприятных условий их деятельности.

**Реимпорт** – в РФ в целях Таможенного кодекса РФ – таможенный режим, который относится к группе «завершающих» и при котором товары, ранее вывезенные с таможенной территории России, ввозятся обратно в течение трех лет без уплаты таможенных пошлин, налогов и без применения к ним запретов и ограничений экономического характера. Товары, помещенные под режим Р., рассматриваются как выпущенные для свободного обращения.

**Реэкспорт** – таможенный режим, при котором товары, ранее ввезенные на таможенную территорию РФ, вывозятся с этой территории без уплаты или с возвратом уплаченных сумм ввозных таможенных пошлин, налогов и без применения к товарам запретов и ограничений экономического характера, установленных в соответствии с законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности.

**Свободное обращение** – оборот товаров на таможенной территории РФ без запретов и ограничений, предусмотренных таможенным законодательством РФ.

**Синдицированный кредит** – кредит, предоставляемый несколькими кредиторами одному заемщику; то же консорциальный кредит.

**Страхование экспортных кредитов** – страхование рисков по выплатам экспортных кредитов. Производится как специализированными государственными страховыми компаниями, так и аффилированными организациями экспортно-импортных банков.

**Субсидирование процентных ставок** – компенсация уполномоченным государственным банком (чаще экспортно-импортным) части затрат экспортера на выплату процентов по экспортному кредиту.

**Таможенная декларация** – документ, составленный по установленной форме, содержащий сведения о товарах, об избранной таможенной процедуре и иные сведения, необходимые для выпуска товаров.

**Таможенное декларирование** – заявление декларантом таможенному органу сведений о товарах, об избранной таможенной процедуре и (или) иных сведений, необходимых для выпуска товаров.

**Таможенные документы** – документы, составляемые исключительно для таможенных целей.

**Таможенная пошлина** – обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу.

**Таможенная процедура** – совокупность норм, определяющих для таможенных целей требования и условия пользования и (или) распоряжения товарами на таможенной территории Таможенного союза или за ее пределами.

**Таможенные операции** – действия, совершаемые лицами и таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства Таможенного союза.

**Таможенно-тарифное регулирование** – метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин.

**Факторинг** – переуступка прав по краткосрочной дебиторской задолженности как во внутренних, так и экспортных операциях.

**Финансирование экспорта** – совокупность способов и методов финансового обеспечения экспортной сделки на различных стадиях ее совершения

**Франчайзинг** (англ. franchise, «лицензия», «привилегия»), франшиза (фр. franchise — льгота, привилегия), коммерческая концессия — вид отношений между рыночными субъектами, когда одна сторона (франчайзер) передает другой стороне.

**Франшиза** – это особый вид делового сотрудничества между человеком или группой людей (индивидуальным предпринимателем) и уже состоявшейся торговой группой,

имеющими свой бренд, производство или фирму. Если простыми словами, то **франшиза** – это получение прав на использование торговой марки на определённых условиях, то есть покупка бизнеса в долгосрочную аренду.

**Эксперт** – лицо, обладающее компетентностью и специальными знаниями и/или опытом применительно к объекту, подвергаемому экспертизе.

**Экспертиза** – исследование каких-либо вопросов, решение которых требует специальных знаний и/или опыта, с представлением мотивированного заключения.

**Экспорт товара** – вывоз товара с таможенной территории РФ без обязательства об обратном ввозе.

**Экспортер** – юридическое лицо либо физическое лицо (резиденты), от имени которого заключен контракт на экспорт товаров.

**Экспортно – импортный банк** как правило 100%-ные правительственные банки, созданные для целей поддержки экспорта.

**Экспортный кредит** – специализированный валютный кредит для финансирования экспортной операции.